

Die telent GmbH, ein führendes Unternehmen für Systemintegration und digitale Transformation, bietet maßgeschneiderte Technologielösungen und Dienstleistungen im Bereich der Kritischen Infrastrukturen (KRITIS) und Industrie 4.0. Ständig an der Spitze von Netzwerk- und digitalen Anwendungstechnologien, unterstützen wir unsere Kunden mit IP-Netzwerklösungen, Cybersecurity, Wireless Access (5G / IoT) und 24/7 Services bundesweit. Zur Verstärkung unseres Teams sind wir auf der Suche nach Ihnen als

# Account Manager <sup>m/w/d</sup>



[www.telent.de](http://www.telent.de)

## Wir bieten Ihnen

- Eine lange Erfolgsgeschichte als Technologieunternehmen und einen zukunftssicheren Arbeitsplatz
- Offene Kommunikation, familiärer Umgang sowie kurze Wege in der Zusammenarbeit
- Leistungsgerechte Vergütung mit jährlicher Überprüfung
- Attraktives Bonussystem und 30 Tage Urlaub
- Gezielte Einarbeitung und individuelle Weiterbildungen
- Firmenwagen zur dienstlichen und privaten Nutzung
- Vielfältige Mitarbeiterrabatte
- Regelmäßige Firmenevents

## Ihre Aufgaben

- Neukundengewinnung und eigenständiger Ausbau von Kundenbeziehungen
- Pflege von Bestandskunden
- Vertrieb unseres innovativen Dienstleistungs- und Produktportfolios mit Verantwortung für den gesamten Sales Cycle
- Führen von Vertrags- und Preisverhandlungen
- Durchführung von Veranstaltungen und Präsentationen
- Teilnahme an Messeauftritten

## Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium der Nachrichtentechnik, Informations- und Kommunikationstechnik oder einer vergleichbaren Qualifikation mit technischer Orientierung und betriebswirtschaftlichem Know-how
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb von Kommunikationstechnik und zugehöriger Dienstleistung von Vorteil
- Kenntnisse über FTTx, Routing, Switching, Security, xDWM, Richtfunk und übergreifende Lösungen im ITK-Umfeld wünschenswert
- Verhandlungssichere Deutsch- sowie fließende Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Kommunikations- und Verhandlungsstärke
- Strukturierte Arbeitsweise gepaart mit professionellem Auftreten
- Führerschein Klasse B

## Möchten Sie sich mit uns vernetzen?

Dann bewerben Sie sich bei der telent GmbH als **Account Manager (m/w/d) mit der Möglichkeit bundesweit über Home-Office oder an einem unserer telent Standorte zu arbeiten**. Senden Sie dazu Ihre Bewerbungsunterlagen an [bewerbung@telent.de](mailto:bewerbung@telent.de) unter Angabe der **PA 446**.  
Kontakt: Petra Trabert, Tel. +49 7191 900-3104